

Salg til England krever flere ansatte

b 06 87

Draco 2200 skal snart presenteres

Draco går inn i en meget interessant uke. Til fredag presenteres den nye Draco 2200. Båtprodusenten får også besøk av engelske båtjournalister. Engelskmennene fatter stadig større interesse

for Draco-båtene. Eksportmarkedet er det bærende for Draco for tiden. I Norge er det svært liten etterspørsel etter båter. Til høsten kan arbeidsstokken ved Draco økes litt.

AV AGNAR KLUNGLAND

Det norske markedet er fremdeles på et lavmål. Det sveitsiske markedet har lenge vært Dracos beste. Deretter det tyske. Nå tegner det engelske til å bli vel så interessant som det tyske. Direktør Tor Odvin Sirnes er glad bedriften på Loga har klart omstillingen den har vært gjennom. Det har vært behårdt. Himmelten er aldeles ikke skyfri. Utviklingen av den amerikanske dollar kan fort slå negativt ut for Draco. Dessuten er amerikanske båtprodusenter i hard konkurrent på småbåtmarkedet.

På Loga arbeides på spreng for å få ferdig en serie på 10 båter før ferien av en nye 2200 serien. Båtene er for lengst solgt. Etterspørselen er langt større enn hva Draco kan produsere. Ordremengden var omtrent tre ganger så stor som det Draco kunne makte. Ennå har ikke nykomlingen fått etternavn. Det lettes etter et navn som kan passe for alle de landene Draco eksporterer til. Draco 2200 ????

– Betyr det at båtmarkete-

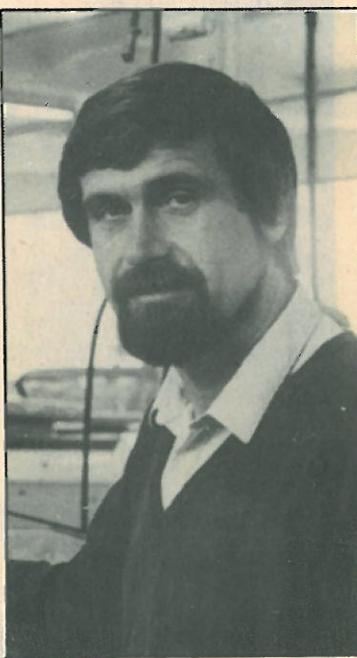
se for båtene fra Loga, forteller Sirnes.

– Vi har bedre tider nå, men har ha' en hard knekk. Det var b. ntøft å miste så mye vi gj. rde på Norge. Heldigvis synes vi å ha klart omstillingen. Nå kan vi fortsette med ca. 80 ansatte.

– Sveits kjøper alle båttypene. I det siste har trenden gått mot større båter. I denne sesongen har Draco solgt flere av de største båtene (27 og 29-fotere) til Sveits enn til noen av de andre landene.

– Amerikanerne er sterke på småbåtmarkedet og vi må passe på ikke å prise oss ut. Til tross for lønnsstopp, er kostnadene høyere i Norge. Jeg anser dette for vårt største problem i framtida, sier Sirnes. Vi må kjempe for hver eneste båt. For oss er det en fordel at dollaren nå går opp, men problemet er at de norske krona følger med, og da er differensen mellom amerikanske båter og norske ikke vesentlig, noe den må være for at vi skal konkurrere, forteller Sirnes.

Når to nye serier skal produseres fra høsten, må Draco ta inn et begrenset antall produksjonsarbeidere. Men det bli ikke i særlig stort omfang. Himmelten over båtproduksjonen er ikke helt skyfri.



Tor Odvin Sirnes

det er på veg opp av bølgedalen?

– I Norge er de kanskje enda dårligere enn da var før vi slanket bedriften. Men det utenlandske markedet øker. Fremdeles er Sveits det største markedet. England er på høyde med Tyskland i størrelse. Den siste tiden har svenskene vist større interes-

OF OF

Draco-klubben positiv til Hegnars aksjekjøp

– Jeg har ingenting i mot at Hegnar nå sitter med samtlige aksjer i Draco. Det har jo i praksis vært han som har styrt

butikken de siste årene likevel. Det sier klubbformann Richard Blom til Agder.

Av PER ARNE RENNESTRAUM

– Klubben har ikke diskutert aksjeoverdragelsen, men stemningen i produksjonshallen er udelst positiv. Hegnar satt jo med aksjemajoriteten fra før av. At han nå har kjøpt de resterende 49 prosent, vil få liten betydning. Hegnars aksjekjøp viser at han har tro på bedriften. En bekrefteelse på at ledelsen og eierne styrer oss inn i en sikker fremtid, sier Blom.

Det tok en måned fra aksjeoverdragelsen skjedde til den ble offentliggjort. Blom og hans arbeidskolleger visste ingenting om salget før han leste om det i avis.

– Informasjonen kunne jo vært bedre, det innrømmer jeg. Men jeg vil likevel ikke kritisere Hegnar og ledelsen for dette. Det var tross alt ikke snakk om et eierskifte. Hadde andre interessenter kommet inn og sikret seg aksjemajoriteten, ville saken stilt seg helt annerledes, fremholder Richard Blom.

Hvorvidt samtlige øvrige ansatte deler hans syn vet han ingenting om. Saken vil bli dis-



– Vi har ingenting i mot Hegnars siste aksjekjøp, sier klubbformann Richard Blom.

kutert ved en passende anledning ganske snart.

– Vi har jo snakket om dette i uformelle former. Så langt har

det ikke kommet meg noen negative kommentarer for øret, sier Blom avslutningsvis.

05.04.89

Hegnar enehersker

Trygve Hegnar sitter nå som enehersker over Draco. Nylig overtok Kapitalredaktøren og finans-geniet de resterende 49 prosent av aksjene i bedriften på Lo-

Av PER ARNE RENNESTRAUM

Det var i november 1984 at Trygve Hegnar første gang bladde opp noen av sine millioner for å få en fot innenfor Draco-dørene. Han hadde tro på gullgruven Draco, og sikret seg i første omgang førti prosent av aksjene. Noe seinere sikret han seg majoriteten ved å kjøpe ytterligere elleve prosent. Nå har han altså skrapt til seg de siste 49 stikkene. Hegnar eier hele Draco.

Vanligvis leker Hegnar seg med langt større båter enn de som produseres på Loga. Direktøren for Closter-Cruise trives imidlertid like godt med 27-foter i Grisefjorden som med de gedigne luksusskipene i eksotiske Miami. Selv sier han at båt er spennende og artig. Ellers hadde han ikke hatt bry med å legge sin sjel og sitt talent i en bransje som er preget av usikkerhet og turbulens. Selv om den innbringer ham millioner hvert eneste år.

Til tross for sine jevnlige million-varp; Hegnar driver bare unntaksvis med ting han ikke tjener raske penger på. Et geografisk nært eksempel akkurat det finner vi i

Kristiansand. Da de røde tallene i regnskapet til Nye Sørlandet ble for store, trakk

ga. Aksjeoverdragelsen betyr at Drangs holt-familien har kuttet alle bånd med Draco.

han seg ut – og lot avis-skuta seile sin egen sjø. Forhåpentlig skjer ikke det samme med

Draco – nå som han sitter alene ved roret til hjørnesteinsbedriften.



Trygve Hegnar kan koste på seg noen glass champagne. Finans-geniet har nå fullt overtatt roret til Draco A/S.

92 båter bestilt

06.03.89

Draco øker kapasiteten

Draco A/S har måttet øke kapasiteten i deler av produksjonen ganske meget i det siste for å kunne bygge båtene i takt med bestillingene. Direktør Tor Odvin Sirnes opplyser til Agder at ordremengden nå er på 92 båter. Det er meget bra, særlig fordi de fleste bestillingene gjelder de største modellene som krever langt mer arbeid enn de mindre. De store har også mer utstyr.

Når bedriften nå averterer etter motor-montører, har det sammenheng med dette. Det vil bli tatt inn noen få montører til.

Det kommer bestillinger fra utlandet hver dag mens man for Norges del ikke venter noen «vårloesning» før etter båtmessen i Oslo. Det er positive tegn i markedet, og de gir håp også for hjemmemarkedet.